

Wir suchen Dich als Sales Assistant (m/w/d)

Ricardo Rossa
Team Lead Sales & Customer Success
dabei seit 2018

Was treibt dich an?

Ob KI oder digitales Lernen, selten steckte so viel Zukunft in der Gegenwart. Wir tragen das Leben nachfolgender Generationen in unseren Händen, Surfaces und Handys.



Seit über 22 Jahren entwickeln wir für unsere Kunden sehr erfolgreich Web-Applikationen in der Cloud - lange bevor jeder es so genannt hat. Für unseren Sales Bereich suchen wir Dich als Verstärkung.

Der Arbeitsbereich:

Unser Sales Team geht auf Basis der bestehenden Leads via Telefon, E-Mail und anderer Tools auf potenzielle Kunden zu und überzeugt diese von unseren erstklassigen Softwareprodukten. Wir begleiten unsere Kunden beim Kennenlernen der Produkte, beraten sie in ihrer Kaufentscheidung sowie zum Cross- oder Upselling.



articulāte
Autorisierter Händler

mth MEDIATECH HUB
POTSDAM

VOLUCAP

Was uns fehlt

Eine tatkräftige Sales Unterstützung mit sehr guten Kommunikationstechniken und Hands-On Mentalität. Jemand der unsere Kunden an die Hand nimmt und sie zu ihren Bedürfnissen berät sowie Angebote erstellt, Verhandlungen und Vertragsabschlüsse vorbereitet.

Was wir Dir bieten



Ein unkompliziertes Team



Raum für Kreativität



Eine Festanstellung



Weiterbildungsmöglichkeiten



Freie Getränke



Jobrad oder Fahrtkostenzuschuss



Tierfreundlich sind wir auch!



Interlake realisiert und betreibt seit 1997 IT-Online-Projekte im Rahmen der digitalen Transformation mit Fokus auf Medien und Manufacturing. Weiterhin arbeiten wir seit 2004 als Learning Solution Provider in den Bereichen Beratung, Produktion und der Lizenzierung verschiedener Tools für den Wissenstransfer in großen Unternehmen. Wir kombinieren die passende Technologie mit dem richtigen Sinn und Zweck für die Menschen, die damit zu tun haben.
- Sven Slazenger, Geschäftsführer

Sales Assistant (m/w/d)

Was ist Dein Tagesgeschäft

- Du bist Teil unseres Sales Teams und wandelst kontinuierlich Anfragen in Neukunden um.
- Du begleitest unsere Kunden beim Kennenlernen der Produkte, berätst sie zur Kaufentscheidung sowie zum Cross- oder Upselling.
- Du erstellst Angebote, führst Verhandlungen und Vertragsabschlüsse durch.
- Du hältst regelmäßig Präsentationen, ob Live oder Webbased.
- Ab und an bist du unterwegs. Je nachdem wo unsere Kunden ansässig sind.

Was bringst Du dafür mit

- Im Vordergrund stehen bei uns Persönlichkeit, Erfahrung, Ambitionen, Eigeninitiative und Kreativität.
- Du verfügst über ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Du bist sehr gut organisiert, verantwortungsbewusst, arbeitest zuverlässig und sorgfältig auch unter Zeitdruck.
- Deine Freunde beneiden Dich um Deine Hands-On Mentalität und die Fähigkeit Probleme selbstständig, strukturiert anzugehen und andere von Deinen Lösungen zu überzeugen.
- Eigenverantwortliches, zuverlässiges und verbindliches Handeln gepaart mit verhandlungssicherem Deutsch und Englisch runden Dein Profil ab.

Was wir von Dir brauchen

Du möchtest Teil unseres Teams werden? Dann freuen wir uns auf eine E-Mail von Dir. Sende uns dazu gern Deinen Lebenslauf und beantworte uns folgende Fragen: Warum Du? Warum dieser Job?

Nice to have: Zeugnisse, Nachweise oder Portfolio, frühestmöglicher Eintrittstermin und Deine Gehaltsvorstellungen. Fragen beantwortet Dir gern Nadine Köchling unter der Nummer 0331 / 281 282 49 oder über jobs@interlake.net.